



Jabil Vende Serviços Pós-Venda por US\$ 725 Milhões

São Petersburgo, Flórida – A Jabil Circuit, Inc. (NYSE: JBL) anunciou hoje que fez um acordo com a iQor Holdings, Inc. para a venda de sua unidade de serviços pós-venda por US\$ 725 milhões.

Em 1999, a Jabil ingressou nos negócios de reparo e garantia de eletrônicos através de uma aquisição de US\$ 30 milhões (mais tarde nomeada Jabil Aftermarket Services, AMS). “Nosso negócio de AMS tem sido um excelente ativo para a Jabil nos últimos 14 anos, ampliado através de crescimento interno e aquisições que representam US\$ 1.1 bilhões em receitas no ano fiscal da Jabil em 2013. Hoje, os negócios AMS da Jabil estão concentrados no reparo e armazenagem de bens eletrônicos de consumo, os quais não estão alinhados com as nossas estratégias em manter foco em soluções de manufatura diversificada”, diz Mark T. Mondello, CEO da Jabil.

“Esta venda deverá nos proporcionar uma flexibilidade financeira para potencializar a adição de mais capacidades intensivas de engenharia, o que nos permitirá expandir e diversificar nosso principal negócio de manufatura. Esperamos dar continuidade às oportunidades similares da nossa recente aquisição, a Nypro”, completa Mondello.

A Jabil firmou um acordo exclusivo de serviços pós-venda com a iQor, projetado para facilitar a continuidade dos serviços para os atuais clientes da Jabil. “Nós realmente apreciamos nosso time AMS e seu comprometimento no atendimento ao cliente e consistência na execução. Estamos confiantes que a estratégia estabelecida com a iQor resultará em uma transição imperceptível para os funcionários da Jabil e para a grande maioria dos nossos clientes AMS, que se beneficiarão significativamente por fazer parte da iQor”, diz Mondello.

Dos US\$ 725 milhões referentes ao valor de compra, US\$ 675 milhões são pagos em dinheiro e US\$ 50 milhões em ações da iQor, o que acresceu dividendos na taxa anual de 8%, reembolsadas em nove anos ou mediante uma mudança no controle. O preço final da compra está sujeito a determinados ajustes habituais. A transação é sujeita a determinadas condições de fechamento, incluindo aprovações regulatórias e o recebimento da terceira parte firmada, e prevista no fechamento do terceiro trimestre fiscal de 2014 da Jabil.

Em alinhamento com a decisão de vender seu negócio, iniciando com o segundo trimestre fiscal da Jabil, os resultados operacionais associados com esse negócio serão reclassificados dentro das Operações Descontinuadas – líquido do imposto constante nas Declarações Consolidadas das Operações, e os ativos e passivos associados com este negócio refletirão no Balanço Consolidado dos ativos e passivos de operações descontinuadas, com bases retroativas.

Jabil Vende os Serviços Pós-Venda

J.P Morgan é consultor financeiro exclusivo para a Jabil e a Holland & Knight LLP atua no conselho jurídico desta transação.

A Jabil anunciou que irá fornecer mais detalhes e respostas sobre os questionamentos a respeito desta transação em seus rendimentos do primeiro trimestre fiscal de 2014, com chamada programada para 17 de Dezembro de 2013 às 16:30 (EST time).

Sobre a Jabil

A Jabil é uma companhia que provê abrangentes soluções na área de eletrônicos, desde o projeto até a fabricação, e serviços de gestão de produtos às empresas globais de tecnologia e eletrônica. Oferecendo uma completa gestão da cadeia de fornecimento de produtos (product supply chain management), por meio de instalações em 30 países, a Jabil provê soluções amplas e focadas na individualização aos clientes de uma vasta gama de indústrias. As ações da Jabil são comercializadas na Bolsa de Valores de Nova York (NYSE) sob o símbolo "JBL". Para mais informações, acesse o website da Jabil: jabil.com

FORWARD LOOKING STATEMENT:

Esta notícia contém declarações prospectivas, incluindo aquelas relacionadas à quantia que a Jabil receberá pelo resgate das ações preferidas; os recursos referentes ao valor da compra; a satisfação das condições de fechamento; o preço de compra esperado; a conclusão da transação da Jabil no terceiro trimestre fiscal de 2014; a estratégia da Jabil de manter foco em serviços de manufatura diversificados; este desinvestimento que proporcionará à Jabil flexibilidade financeira para potencializar suas capacidades intensivas de engenharia; o que deverá permitir à Jabil expansão e diversificação do seu principal negócio: a manufatura; a Jabil dará continuidade às entidades similares de sua recente aquisição, a Nypro; e a estratégia de consolidar os negócios AMS sob propriedade da iQor como oposição à Jabil; e o impacto para os clientes, funcionários e negócios AMS.

As declarações deste anúncio são baseadas em expectativas atuais, previsões e pressuposições que envolvem riscos e incertezas capazes de gerar resultados concretos e resultados que diferem materialmente. Estes riscos e incertezas estão inclusos, porém, não limitados à: falha no fechamento da transação por qualquer razão, incluindo falha ao obter o consentimento da terceira parte e aprovações regulatórias; atraso na conclusão; retenção do potencial de dar continuidade a certos passivos sob contratos e, assim, exigindo consentimento devido à falha ao obter previamente a referida aprovação para o fechamento; o financiamento não ocorrer conforme previsto; o preço atual da compra divergir materialmente do valor esperado da aquisição; comprovação que as ações preferidas tenham valor substancialmente menor do que o estimado, de US\$ 50 milhões, do valor original e não serem resgatadas em nove anos completos; se o acordo de exclusividade de serviços e a aliança limitada não competirem, poderiam prejudicar as habilidades da

Jabil de atrair e reter clientes; caso não beneficie os clientes AMS, o acordo de exclusividade de serviços pós-venda com a iQor poderia negativamente impactar os negócios da Jabil com os clientes comuns; mudanças no foco das estratégias da Jabil; mudanças na estratégia de aquisição e filosofia da Jabil; impactos de atividades sazonais não esperados nas demandas; mudanças nas condições macro-econômicas, tanto nos Estados Unidos como internacionalmente; nosso desempenho financeiro durante e após as atuais condições econômicas; nossa habilidade de manter e melhorar os custos, qualidade e entrega aos nossos clientes; riscos e custos inerentes ao litígio; determinação do realinhamento de nossa capacidade de gerar efeitos adversos no custo de nossa estrutura, habilidade de atender clientes e relações de mão de obra; nossa habilidade de obter vantagens sob benefícios percebidos em ofertas de serviços integrados verticais aos clientes; mudanças tecnológicas; competição; crescimento antecipado para nós e para nossa indústria que poderia não ocorrer; gestão de crescimento rápido; gestão de declínios rápidos nas demandas do cliente e outros clientes relacionados, desafios que podem ocorrer; nossa habilidade de identificar com sucesso e realizar aquisições e desinvestimentos; gestão da integração de negócios adquiridos; riscos associados com vendas e operações internacionais; retenção de pessoas-chave; ou dependência a um número limitado de grandes clientes; negócios e fatores competitivos geralmente afetam a indústria de serviços de manufatura de eletrônicos, nossos clientes e nossos negócios; e outros riscos, fatores relevantes e certamente não identificados em nosso Relatório Anual - Formulário 10-K do nosso Ano Fiscal encerrado em 31 de Agosto de 2013, relatórios subsequentes no Formulário 8-K e em nossos outros averbamentos de segurança. A Jabil recusa qualquer intenção ou obrigação de atualização, ou revisão de qualquer declaração prospectiva, seja resultado de uma nova informação, eventos futuros ou de qualquer outra forma.

Contato

Jabil Circuit, Inc.

Beth Walters, 727-803-3511

Vice Presidente Sênior, Relações com Investidores & Comunicações

beth_walters@jabil.com

##